

A Rieti. Solsonica

Sconti in bolletta a chi presta il tetto

Federico Rendina

■ Prestare un tetto per produrre energia può essere un doppio affare anche per le piccole imprese e perfino per le famiglie: se il beneficiario lo riempie di pannelli solari, fatto lui, si prende in carico il contratto dell'elettricità e ti garantisce per 20 anni almeno il 15% di sconto sulla bolletta.

L'idea di diffondere la formula Esco (Energy service company) anche ai consumatori elettrici di dimensioni medio-piccole è venuta a Solsonica. «Partiremo in tutta Italia entro al fine dell'anno» anticipa Paolo Mutti, amministratore delegato dell'azienda. Ma il lancio, in tandem con il partner finanziario Sinergia Sistemi (controllata da Fondamenta sgr), è già iniziato in due aree commerciali pilota, nel Lazio e in Emilia.

Si parte con le piccole e medie imprese, ma l'obiettivo è estendere rapidamente la soluzione ai condomini e alle singole abitazioni residenziali. Questa idea, che riprende una formula già sperimentata da altri per confezionare un "pacchetto" commerciale completo, frutta a Solsonica la selezione all'interno dell'Osservatorio Nomisma Energia - Il Sole 24 Ore sui campioni italiani dell'energia. Tanto più che quest'anno la società, secondo l'Energy strategy group del Politecnico di Milano, è diventata il primo produttore italiano di celle e moduli fotovoltaici.

A trainare l'operazione è il sistema di sussidi del cosiddetto Quarto conto energia, che

in nome della generazione "verde" distribuita privilegia gli impianti solari installati sulle coperture che scambiano direttamente l'energia sul posto. È «il modo migliore di utilizzare il fotovoltaico in Italia, perché - rimarca Mutti - consente di ovviare alle rigidità strutturali della nostra rete energetica». Di più: «gli impianti strutturati in modalità Esco consentono il controllo attento di una delle principali e crescenti voci di costo variabile che incidono sulle attività produttive delle nostre aziende».

Con un beneficio non lieve, a conti fatti: se è vero che le pmi pagano l'elettricità circa il 30% di più rispetto alla media europea uno sconto "garantito" del 15% rispetto ai prezzi di riferimento rappresenta un secco dimezzamento del sovracosto.

Ma il vantaggio va oltre. «La nostra partnership, unica sul mercato - commenta Stefano Guerzoni, ad di Sinergia Sistemi - rappresenta il primo passo nella fornitura di energia solare chiavi in mano attraverso una completa integrazione verticale tutta made in Italy».

Solsonica è controllata dal gruppo Eems di Rieti, quotato a Piazza Affari, titolo giù del 42,55% negli ultimi sei mesi e ora in risalita a 0,79 euro (ma Intermonte ha una raccomandazione outperform, con target a 1,80). Sempre Intermonte stima il fatturato 2011 a quota 93 milioni. L'azienda ha preso il testimone dalla storica Texas instruments e ha riconvertito l'impianto di Cittaducale.

federico.rendina@ilssole24ore.com

